



株式会社中尾アルミ製作所様 ご担当者様インタビュー



株式会社中尾アルミ製作所 次長 山崎 勉 様

導入事例

主に拠点間の打ち合わせ使用 決め手は「優れたコストパフォーマンス」

🎤 現在LiveOnをどの様に使用しているか教えてください。

各営業所をつなぎ、営業会議や各担当部署の打合せにて使用しております。

🎤 LiveOn導入のきっかけを教えてください。

地方からの交通費や宿泊費、移動時間の節減など業務効率を考えた際に経費節減の為導入しました。

他のWeb会議システムも検討してはいたしましたが、コスト面・操作性などを説明していただき、特に毎月のランニングコストが定額制で一番コストパフォーマンスに優れていたため、導入する事となりました。

🎤 実際に使用してみたの感想はいかがですか。

会議システムを導入するのが初めてで、各拠点の担当者もスムーズに使えるか心配してはいたしましたが簡単に操作出来るため、すぐに慣れて利用する事が出来ました。

また、音声が大変クリアなので遠隔地とのやりとりも問題無く行っております。

🎤 LiveOnを使用した今後の事業展開等あれば教えてください。

今後は、顧客との商品提案・セミナーなどの中継・録画などに使用していき、各営業所間の情報共有をはかることと、いずれは海外の拠点ともつなげられるよう考えていきたいと思っております。

またタブレット等でも活用していきたいです。

山崎様、この度はインタビューにご協力いただきまして誠にありがとうございました。今後ともLiveOnを宜しくお願い申し上げます。

株式会社中尾アルミ製作所 会社概要

設立：創業 昭和33年（株式会社設立 昭和39年 8月）
資本金：4800万円

本社
〒111-0035 東京都西浅草2-21-4（合羽橋道具街中央）

<http://www.komeda.co.jp/index.php>

事業内容

業務用 アルミニウム、ステンレス鋼の製造 及び販売

主な販売先

江戸松商事、カンダ、ホテルオークラ、帝国ホテル、丸美工
藝、和泉利器製作所、新考社、キハチアンドエス、星澤フード
サービス、ロイヤルパークホテル、プリンスホテル、ホテルニ
ューオータニ、富士屋ホテル、藤井商事